



Piastów, 2020-03-23

## **CURRICULUM VITAE**

### **Dane personalne**

Imię i nazwisko	Marta Głowacka
Data i miejsce urodzenia	1979.03.16, Warszawa
Adres zamieszkania	05-820 Piastów, B. Prusa 3E
Telefon	+48 504 218 530
E-mail:	glowaccy@onet.pl
Stan cywilny:	Mężatka
Dzieci:	syn Mateusz (2001), córka Julia (2005), córka Paulina (2013)

### **Praca zawodowa**

04.2019 -

#### **Brand Manager Piaggio – pojazdy, części i akcesoria marek Piaggio, Vespa, Aprilia, Moto Guzzi**

- Opracowanie i realizacja polityki sprzedażowej i magazynowej marek z grupy Piaggio
- Współtworzenie i realizacja założeń budżetowych
- Współpraca z działem marketingu w zakresie realizacji kampanii promocyjnych dla podległych marek
- Zarządzanie podległym zespołem

02.2018 – 03.2019

#### **Kierownik Działu Sprzedaży B2B w firmie iTaxi.pl Sp. Z o.o.**

- Zarządzanie podległym zespołem sprzedaży – rekrutacja, szkolenie, motywacja (sprzedaż usług taksówkarskich dla Firm)

- Współpraca z Działem IT w zakresie wdrażania nowych rozwiązań dla Klientów

**07.2017 – 01.2018**

**Specjalista ds. sprzedaży Flotowej w firmie MM Cars Warszawa** (autoryzowany Dealer marki Opel)

**09.2016 - 05.2017**

**Dyrektor Handlowy w firmie Probike S.A.**  
(wyłączny importer i dystrybutor marki Kawasaki w Polsce).

Poza obowiązkami Brand Maganera, dodatkowo:

- Udział w tworzeniu i odpowiedzialność za realizację budżetu kosztowego Firmy
- Udział w podejmowaniu strategicznych dla Firmy decyzji

**01.2016 – 09.2016**

**Brand Manager w firmie Probike S.A.**

Poza obowiązkami Koordynatora, dodatkowo:

- Opracowanie i realizacja polityki sprzedażowej dotyczącej marki Kawasaki w Polsce (w tym tworzenie cennika na pojazdy Kawasaki w Polsce).
- Opracowanie planów zakupowych dotyczących pojazdów marki Kawasaki
- Modernizacja i rozwój sieci dealerskiej (stworzenie i wdrożenie standardów dealerskich)
- Przygotowanie i przeprowadzanie szkoleń handlowych i produktowych
- Przygotowanie i realizacja planu marketingowego promującego markę

**10.2011 – 12.2015**

**Koordynator Sprzedaży Pojazdów w firmie Probike S.A.**

- Ustalanie planów zakupów i sprzedaży, składanie zamówień do centrali Firmy
- Kompleksowa organizacja importu i transportu
- Maksymalizacja sprzedaży produktów dystrybuowanych przez Spółkę
- Maksymalizacja zysku ze sprzedaży (realizacja polityki marżowej spółki)
- Koordynacja sprzedaży, przyjmowanie zamówień od dealerów na pojazdy

- Wystawianie dokumentów sprzedażowy (faktura, wyciąg świadectwa homologacji (również samo przygotowanie dokumentu), karta pojazdu)
- Udostępnianie informacji o dostępności pojazdów sieci dilerskiej
- Administrowanie stanem magazynowym pojazdów (w tym składanie zamówień do producenta)
- Szybkie i merytoryczne reakcje na zapytania
- Przeprowadzanie tele - audytów sieci dealerskiej

**10.2007-10.2011**

**Specjalista do spraw logistyki i obsługi sprzedaży w MMC Car Poland Sp. z o.o.** (wyłączy importers i dystrybutor marki Mitsubishi w Polsce)

- Obsługa sieci Dealerskiej w zakresie zamówień, transportu oraz sprzedaży aut
- Składanie zamówień do fabryki
- Nadzór nad procedurą celną aut
- Zlecanie transportów do poszczególnych punktów Dealerskich
- Przygotowanie dokumentów do rejestracji
- Obsługa telefoniczna oraz mailowa Dealerów
- Sporządzanie raportów Stockowych, zestawień sprzedaży oraz ich analiza
- Nadzór nad zapasami magazynowymi
- Praca z systemem IFS Applications (aktywny udział w jego wdrażaniu)

**01-10.2007**

**Lider/asystentka Okręgowego Menadżera Sprzedaży Avon**

- koordynowanie prac podległego zespołu Konsultantów
- kontrola wykonania planu sprzedaży tegoż zespołu

**06.2005 - 01.2007**

Urlop macierzyński i wychowawczy.

**02.2004 – 02.2005**

**Właściciel**

Sklep z art. Niemowlęcymi – sprzedaż tradycyjna oraz internetowa.

**09.2000 - 02.2004**

**Referent ds. logistyki w firmie Pekaes Multi-Spedytor Sp. z o.o.**

- Wykonywanie okresowych (dziennych, tygodniowych, miesięcznych, kwartalnych i

rocznych) raportów kosztów z odbytych jazd dostawczych

- Koordynacja dostaw oraz na przyjmowanie, ocenianie i przekazywaniu do realizacji zleceń transportowych

**02.2000 – 08.2000**

**Konsultant ds. systemu SAP R/3 w DaimlerChrysler Automotive Polska:**

- Obsługa modułów SD (sprzedaż i dystrybucja) oraz MM (gospodarka magazynowa)
- Współpraca z Dealerami w zakresie wdrażania w/w systemu

**05.1999 – 12.1999**

**Referent ds. logistyki w Dziale Realizacji Zamówień Mercedes-Benz Polska.**

**Wykształcenie**

**2011-2013**

Studia magisterskie na Wydziale Zarządzania w Społecznej Wyższej Szkole Przedsiębiorczości i Zarządzania w Łodzi.

**2008-2011**

Studia licencjackie na Wydziale Zarządzania w Społecznej Wyższej Szkole Przedsiębiorczości i Zarządzania w Łodzi. Uzyskany tytuł: Licencjat Zarządzania (temat pracy: „Zarządzanie logistyczne w przedsiębiorstwie na przykładzie”).

**1998**

Matura (j. polski, matematyka, j. niemiecki)

**1994-1988**

Liceum Ogólnokształcące im. Cypriana Norwida przy ul. Obozowej 60 w Warszawie. Klasa o profilu matematyczno-fizycznym z rozszerzonym programem informatyki.

**Znajomość języków obcych**

Angielski – średniozaawansowana (B1/B2)  
Niemiecki – komunikatywna (A2)

**Dodatkowe kwalifikacje**

- Swobodna praca w środowisku Windows, bardzo dobra znajomość pakietu MS Office
- Prawo jazdy kat. B poparte ponad piętnastoletnią praktyką w prowadzeniu auta

- Licencja Agenta Ubezpieczeniowego

### **Zainteresowania**

- Gotowanie – kuchnie świata
- Piłka siatkowa
- Motoryzacja
- Literatura kryminalna i sensacyjna

Marta Głowacka

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO)).