



Maciej Jeznach

E-mail: **jeznach.maciej@wp.pl**

Telefon: **600 009 278**

Data urodzenia: 25.11.1975

Miejscowość: Modlniczka

*Wieloletnie doświadczenie zawodowe w sprzedaży w kanale B2B, oparte na wielu sukcesach sprzedażowych .
Kierownik sprzedaży Województwa Małopolskie , Śląskie Łódzkie , Świętokrzyskie,
Opiekun sieci serwisowej AD Serwis i Auto Primo
Opieka nad klientami kluczowymi
Dążenie do celu ,Kreatywność , Łatwość w podejmowaniu decyzji , Umiejętność interpersonalne. Motywowanie
pracowników. Kreowanie wizerunku firmy*

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

05.2019 – obecnie (1 rok 9 mies.)

■ **Menager do sp. Rozwoju Biznesu** | Woop Automotive | Polska

Krótki opis stanowiska:

Tworzenie bazy nowych dostawców i współpraca z nimi

Budowanie relacji z nowymi klientami i współpraca.

Pod kontem platformy wdrażanie standardów sprzedaży w sektorze handlowym.

Współudział w budowaniu pozycji firmy.

Wdrażanie promocji dla klientów.

Opieka nad klientami

03.2018 – 04.2019 (1 rok 2 mies.)

■ **Regionalny Menager Sprzedaży rynek samochodów osobowych** | Inter Cars
| Kraków, Województwo Małopolskie, Powiat Sandomierz

Krótki opis stanowiska:

Wdrażanie standardów sprzedaży w sektorze handlowym.

Współudział w budowaniu pozycji firmy

Współpraca i nadzorowanie pracy grup filialnych

Wdrażanie nowych systemów dla handlowców, sprzedawców

Organizowanie promocji sprzedażowych na podległym terenie ,Nadzorowanie klientów

kluczowych , Procesowanie umów lojalnościowych, współpraca z działem marketingu,

przygotowanie licznych programów premiowych dla działów sprzedaży.

Opieka nad kluczowymi klientami

10.2009 – 02.2018 (8 lat 5 mies.)

■ **Regionalny Kierownik Sprzedaży** | Ad Polska / Elit
| Woj. Małopolskie , Śląskie , Świętokrzyskie

Krótki opis stanowiska:

Zarządzanie zespołem przedstawicieli.(1 miejsce w Polsce w rankingu sprzedaży rok 2013 /2014
wzrost sprzedaży 17 % ytd przy śr. obrocie mies. 5 700 000 netto

Budowanie i motywacja zespołu

Liczne nagrody w rankingach sprzedaży, Współudział w budowaniu pozycji firmy, współpraca z
działem marketingu, przygotowanie licznych programów premiowych dla P.H .

Współudział w tworzeniu logistyki .Tworzenie nowych tras i nadzór na trasami istniejącymi.

Rekomendacje do awansu podległych przedstawicieli na stanowiska kierownicze Woj. Śląskie ,
Woj. Łódzkie.

Utrzymanie i motywacja zespołu sprzedaży. Udział w liczne rekrutacje na podległym terenie .

Organizacja szkoleń z dostawcami dla klientów.

Opieka nad klientami kluczowymi

07.2007 – 10.2009 (2 lata 4 mies.)

■ **Opiekun Sieci Serwisowej** | Ad Stachura . Grupa Ad Polska | Cała polska

Krótki opis stanowiska:

Tworzenie i opieka nad siecią serwisową Ad Serwis i Auto Primo, Organizacja szkoleń

10.2000 – 08.2007 (6 lat 11 mies.)

■ **Przedstawiciel** | Hurtownia Motoryzacyjna Franciszek Stachura. | Kraków

Krótki opis stanowiska:

Przedstawiciel Handlowy

Tworzenie i opieka nad rynkiem sprzedaży Kraków i okolice

WYKSZTAŁCENIE

08.1994 – 11.1999 (5 lat 4 mies.)

■ **Akademia Górniczo-Hutnicza im. Stanisława Staszica w Krakowie**

Kierunek: zarządzanie i marketing

Specjalizacja: Magister Marketingu

Poziom wykształcenia: magister

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW

angielski: poziom średni

niemiecki: poziom podstawowy

UMIEJĘTNOŚCI

Negocjacje handlowe • zarządzanie kapitałem ludzkim • Zarządzanie sprzedażą • Komunikacja
biznesowa • Techniki sprzedaży

AKTYWNOŚĆ DODATKOWA

03.2019 – obecnie (1 rok 11 mies.)

■ **Ekspert Samochodowy** | Małopolska , Śląsk

ZAINTERESOWANIA

Motoryzacja ,Sport , Wędkarstwo, Turystka